

**LA GESTIÓN ECONÓMICO-FINANCIERA Y SU INCIDENCIA EN EL
DESARROLLO DE LOS EMPRENDIMIENTOS DE LA ECONOMÍA POPULAR Y
SOLIDARIA EN ECUADOR. ESTUDIO DE CASO.**

**ECONOMIC-FINANCIAL MANAGEMENT AND ITS IMPACT ON THE
DEVELOPMENT OF THE POPULAR AND SOLIDARITY ECONOMY
ENTERPRISES IN ECUADOR. CASE STUDY.**

Luis Auquilla Belema, Ph.D.

 <http://orcid.org/0000-0001-5518-8061>

Universidad Estatal Amazónica, Puyo, Ecuador.

luisauquilla10@gmail.com

Byron Cadena Oleas, Ph.D.

 <http://orcid.org/0000-0002-4535-5265>

Escuela Superior Politécnica de Chimborazo, Riobamba, Ecuador.

napocadena@yahoo.com

Norberto Morales Merchán, Mgtr.

 <http://orcid.org/0000-0002-3968-5700>

Escuela Superior Politécnica de Chimborazo, Riobamba, Ecuador.

norberto.2@hotmail.es

Álvaro Auquilla Ordóñez, Mgtr.

 <http://orcid.org/0000-0001-6846-3536>

Universidad Estatal Amazónica, Puyo, Ecuador.

andres.auquilla.ordonez@gmail.com

ARTÍCULO DE INVESTIGACIÓN

Recibido: 21 de septiembre de 2021

Aceptado: 29 de marzo de 2022

RESUMEN

El artículo se fundamenta en los resultados de una investigación realizada a los emprendedores de las localidades de la parroquia rural San José, cantón Santa Clara, provincia de Pastaza. El objetivo del trabajo consistió en indagar acerca de la gestión económico-financiera y su incidencia en el desarrollo de los emprendimientos que se ejecutan al interior de la economía popular y solidaria, con el propósito de conocer sobre la administración de los recursos financieros con que estos cuentan para su progreso. Para diagnosticar el problema de la investigación se realizaron tres talleres participativos



con los emprendedores de dichas localidades, de estos se derivó una encuesta y, de su aplicación se evidenció la ausencia de gestión económico-financiera.

Palabras Clave: desempleo, pobreza, desigualdad, población.

ABSTRACT

The article is based on the results of an investigation carried out on entrepreneurs from the localities of the rural parish of San José, Santa Clara canton, Pastaza province. The objective of the work consisted in inquiring about the economic-financial management and its incidence in the development of the enterprises that are executed within the popular and solidarity economy, with the purpose of knowing about the administration of the financial resources with which These count towards your progress. To diagnose the research problem, three participatory workshops were carried out with the entrepreneurs of these localities, a survey was derived from these and, from its application, the absence of economic-financial management was evidenced.

Keywords: unemployment, poverty, inequality, population.

INTRODUCCIÓN

En Ecuador, hasta el año 2006 los gobiernos se caracterizaron por ser altamente intermitentes. El pueblo ecuatoriano había tenido siete presidentes en tan sólo 10 años, entre 1996 y 2006, de los cuales, tres habían sido derrocados por el pueblo ecuatoriano: Abdala Bucaram Ortiz en 1997, Jamil Mahuad Witt en 2000 y Lucio Gutiérrez Borbúa en 2005. El rechazo a estos gobernantes se debió por la presencia del Neoliberalismo en sus administraciones, por la corrupción que se había instituido en cada uno de sus gobiernos, por el entreguismo a las empresas transnacionales; y, sobre todo, por haberse olvidado de los sectores populares que son la gran mayoría.

Los resultados del Neoliberalismo en el país fueron negativos, puesto que, el índice de la pobreza, según el Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC) en el año 2006 alcanzó el 37,6%, lo que contribuyó al incremento del desempleo que llegó al 10.7%, la desigualdad económica medida por el coeficiente de Gini al 0.5395, pues, mientras más se acerca a 1 hay más inequidad y, a la mala distribución de los ingresos generados, en detrimento de los sectores populares.

A partir del año 2007 con la llegada al gobierno del ciudadano presidente Rafael Correa Delgado, el Ecuador sigue lineamientos totalmente opuestos a los principios neoliberales, lo cual se sustenta en una atención permanente a los sectores populares y de bajos ingresos, elementos que no se habían tenido en cuenta por los anteriores

mandatarios. Para el 2017, año en el cual concluye su mandato, según INEC, la desigualdad económica medida por el índice de Gini se redujo a 0.462; el porcentaje de personas pobres a 23.1%; y la tasa de desempleo bajó a 4.6%. Estos elementos de apertura social, han contribuido a la mejora de la calidad de vida de las masas populares.

Los emprendedores radicados en las localidades de la parroquia rural San José, cantón Santa Clara, provincia de Pastaza, han incrementado su actividad económica, gestionando cada vez mayor cantidad de recursos para financiar el desarrollo los emprendimientos de la economía popular y solidaria en las organizaciones del sector financiero popular y solidario; pues, según la ley orgánica de la economía popular y solidaria y del sector financiero popular y solidario (LOEPS) de 2011, estas están conformadas por las cooperativas de ahorro y crédito, entidades asociativas o solidarias, cajas y bancos comunales y, cajas de ahorro.

Paralelamente, la sociedad les reclama a los emprendedores un proceso de rendición de cuentas y, la aplicación de criterios de transparencia en la gestión de los recursos financieros obtenidos en las organizaciones del sector financiero popular y solidario, lo que les obliga a fortalecer su legitimidad y credibilidad que, no impliquen comportamientos que comprometen su sostenibilidad a largo plazo.

Puesto que, tienen que afrontar una serie de problemas desde el punto de vista de la gestión económico-financiera como: incertidumbre, inestabilidad, riesgo de dependencia de un único financiador, tensiones de tesorería, entre otras, que son necesarios solucionar adecuadamente.

Por lo qué, se ha creído necesario, indagar a los emprendedores de las localidades del cantón Santa Clara, provincia de Pastaza, acerca de la aplicación o no, de la gestión económico-financiera en los emprendimientos de la economía popular y solidaria que se ejecutan en el caso de estudio.

Economía popular y solidaria

Se entiende por economía popular y solidaria a la forma de organización económica, donde sus integrantes, individual o colectivamente, organizan y desarrollan procesos de producción, intercambio, comercialización, financiamiento y consumo de bienes y servicios, para satisfacer necesidades y generar ingresos, basadas en relaciones de solidaridad, cooperación y reciprocidad, privilegiando al trabajo y al ser humano como sujeto y fin de su actividad, orientada al buen vivir , en armonía con la naturaleza, por sobre la apropiación, el lucro y la acumulación de capital (LOEPS, 2011).

En la definición antes referida, se hace alusión al buen vivir, el cual se constituye, en la satisfacción de las necesidades, en la consecución de una calidad de vida y muerte digna, en el amar y ser amado, en el florecimiento saludable de todos y todas, en paz y armonía con la naturaleza y, en la prolongación indefinida de las culturas humanas (Secretaría Nacional de Planificación y Desarrollo, 2009).

Además, el buen vivir, supone tener tiempo libre para la contemplación y la emancipación y, que las libertades, oportunidades, capacidades y potencialidades reales de los individuos se amplíen y florezcan, de modo que permitan lograr simultáneamente aquello que la sociedad, los territorios y las diversas identidades, sean vistos como unos seres humanos universales y, a la vez, valorados sin producir ningún tipo de dominación entre ellos (Secretaría Nacional de Planificación y Desarrollo, 2017).

Emprendimiento de la Economía popular y solidaria

Los emprendimientos adquieren gran importancia en la década del 2000 en Ecuador, ante la necesidad de superar los constantes y crecientes problemas económicos y sociales que aún persisten en el país, por lo que:

Los emprendimientos de la economía popular y solidaria son aquellas organizaciones socioeconómicas asociativas, constituidas por un grupo de personas pertenecientes a diferentes hogares que se agrupan para compartir recursos, desarrollar procesos de trabajo conjunto, abastecerse de insumos, producir o comercializar colectivamente servicios o bienes de forma autogestionaria, orientadas al intercambio en el mercado u otras formas de comercio cómo: el comercio justo, el trueque, entre otros. Muchas de ellas realizan estas actividades en forma complementaria, es decir, para uso o consumo final propio o del grupo o comunidad a la que pertenecen (Coraggio, Arancibia y Deux, 2010).

Según otra definición, los emprendimientos económicos solidarios comprenden diversas peculiaridades de organización económica, originadas en la independiente asociación de los obreros, con base en principios de autogestión, cooperación, eficiencia y eficacia (Gaiger, 2011).

En opinión del mismo autor, los emprendimientos económicos solidarios agrupan a las personas excluidas del mercado de trabajo, las que se hallan en la búsqueda de alternativas de estabilidad, llevando a cabo actividades en los sectores de la producción de servicios y servicios, en la comercialización, entre otras (Gaiger, 2011).

En la actualidad, los emprendimientos de la economía popular y solidaria han ganado un importante espacio, debido a la urgencia y en particular de los sectores más débiles, de lograr su independencia y estabilidad económica, ante los altos niveles de desempleo y la baja calidad de las ocupaciones existentes, por lo que, surge la necesidad de que generen sus propios negocios y pasen de ser empleados a ser generadores de sus propias fuentes de trabajo.

Gestión económico-financiera

En la literatura consultada se identificaron las definiciones de gestión económico-financiera de los autores: Toledo (2015)

y, de Gavilán, Guezuraga & Beitia (2008), las cuales se presentan de forma resumida a continuación:

En la literatura consultada se identificaron las definiciones de gestión económico-financiera de los autores: Toledo (2015) y, de Gavilán, Guezuraga & Beitia (2008), las cuales se presentan de forma resumida a continuación:

La gestión económico-financiera es un conjunto de procesos dirigidos a planificar, organizar y evaluar los recursos económico-financieros, con el propósito de lograr la consecución de los objetivos de la empresa de forma eficaz y eficiente (Toledo, 2015).

La gestión económico-financiera en las organizaciones no gubernamentales es un conjunto de procesos, coordinados e interdependientes, encaminados a planificar, organizar, controlar y evaluar los recursos económico-financieros disponibles en la organización, de cara a garantizar de la mejor manera posible la consecución de unos objetivos sociales fijados previamente y coherentes con su misión (Gavilán, Guezuraga y Beitia, 2008).

Por ello, se considera que, la gestión económico-financiera se constituye en una herramienta al servicio integral de toda organización y, como tal, debe ayudar a que los propósitos y fines se alcancen en el futuro.

Por tanto, los emprendedores del caso de estudio, deben adoptar el compromiso de rendir cuentas de la gestión de los fondos obtenidos, a quienes depositan su confianza, esfuerzo, tiempo, dinero y, a todo su entorno en general, mostrando su información económico-financiera, sus procesos de gestión y de control de forma abierta y clara.

Por lo antes indicado y, una vez examinados los elementos teóricos referentes al tema abordado, los autores de la investigación consideraron de suma importancia la puesta en práctica de los mismos en un caso de estudio.

MATERIALES Y MÉTODOS

La investigación se realizó en la parroquia rural San José, cantón Santa clara, provincia de Pastaza, ver “Figura 1”.



Figura 1. Parroquia rural San José. *Nota.* El gráfico representa el mapa de asentamiento humano de la parroquia San José. Tomado del GAD parroquial rural San José, 2015. La sigla GAD significa Gobierno Autónomo Descentralizado.

La parroquia rural San José, está conformada políticamente por nueve localidades: Cajabamba 1, Cajabamba 2, Ceslao Marín, San José (cabecera parroquial), San Vicente, Tsumashunchi, El Carmen, La Esperanza, San José 2 (GAD parroquial San José, 2015).

La parroquia rural San José, se halla ubicada en la región amazónica de Ecuador, al noroccidente de la provincia de Pastaza, a 21 km de la ciudad de Puyo y, a 12 km del cantón Santa Clara, su extensión asciende a 69 Km² (GAD parroquial San José, 2015).

Esta parroquia rural, cuenta con 735 habitantes, 386 hombres y 349 mujeres; de esta población, el 49.66% (365 pobladores) pertenecen a la población económicamente activa (INEC, 2010).

La población económicamente activa, son las personas de 15 años y más que trabajaron al menos una hora en la semana de referencia o, aunque no trabajaron tuvieron trabajo (empleados); y, personas que no tenían empleo, pero estaban disponibles para trabajar y buscan empleo (desocupados) (INEC, 2017).

Tiene con un clima cálido húmedo y una temperatura promedio entre 21 y 24°C durante todo el año, con una precipitación promedio anual que supera los 3.000 mm, la humedad oscila entre 87 y 89%, el bosque es húmedo pluvial premontano, la topografía es irregular, el suelo está formado por sedimentos de arcilla y areniscas ligeramente gredoso y de poco drenaje, poco profundos (GAD parroquial rural San José, 2015).

Ahora bien, como se indicó anteriormente, los emprendedores de las localidades de la parroquia rural San José, ejecutan emprendimientos de la economía popular y solidaria; por lo que, resulta necesario indagar si estos hacen uso de la gestión económico-financiera. A sabiendas que, el número de emprendimientos que se ejecutan en dichas localidades son 25 y, se halla distribuidos de la siguiente manera, ver “Tabla 1”.

Tabla 1

Emprendimientos de la economía popular y solidaria

Localidades	N°	Emprendimientos			
Cajabamba 1	2	2	Agrícolas		
Cajabamba 2	3	3	Agrícolas		
Ceslao Marín	3	3	Agrícolas		
San José (cabecera parroquial)	6	4	2	Pecuarios	
San Vicente	5	3	2	Pecuarios	
Tsumashunchi	2	2	Agrícolas		
El Carmen	2	2	Agrícolas		
La Esperanza	1	1	Agrícola		
San José 2	1	1	Agrícola		
Total	25	21	4	Agrícolas Pecuarios	

Nota. Esta tabla muestra los resultados de la encuesta aplicada en abril y mayo de 2018.

Fuente: Elaboración propia

Para diagnosticar el problema de la investigación, se realizaron tres talleres participativos con 250 emprendedores, siendo estos actores directos de la misma. Como resultado de estos talleres, se logró elaborar una encuesta y, con el fin de validarla, se realizó una prueba piloto con 25 emprendedores de localidades vecinas.

Ejecutada esta actividad, se diseñó la encuesta definitiva, la que se aplicó a 75 dirigentes emprendedores: presidentes, secretarios y tesoreros. El criterio de selección de estos se basó, en que estos son los responsables directos de la administración de

los 25 emprendimientos que se ejecutan en las localidades de la parroquia rural, San José; por lo que, técnicamente se considera una muestra no probabilística.

Por tratarse de un estudio cualitativo, el tamaño de la muestra no es importante desde una perspectiva probabilística, pues, el interés no es generalizar los resultados a una población más amplia, ya que lo que se busca es profundidad; motivo por el cual, se pretende calidad más que cantidad, en donde, lo fundamental es la aportación de personas, participantes, organizaciones, eventos, hechos y demás, que ayuden a entender el fenómeno de estudio, y a responder a las preguntas de investigación que se han planteado (Hernández, Fernández y Baptista, 2014).

Para el análisis de la fiabilidad del instrumento se aplicó el coeficiente Alfa de Cronbach. El procesamiento se realizó con el paquete estadístico SPSS, el cual arrojó un valor de 0.955, lo que evidencia una alta fiabilidad de la encuesta aplicada.

A continuación, se presentan los resultados más trascendentales que se obtuvieron de las encuestas realizadas en los meses de abril y mayo de 2018, ver “Tabla 2”.

Tabla 2

Percepción sobre la gestión económico-financiera

Percepción predominante en la encuesta aplicada	Nunca		Algunas veces		Siempre	
	valor	%	valor	%	valor	%
Pregunta 1: ¿Usted se implica y participa activamente en la gestión económico-financiera de los emprendimientos?	62	82.7	6	8.0	7	9.3
Pregunta 2: ¿Conoce usted que los emprendedores realizan análisis de viabilidad económico-financiera a sus emprendimientos?	63	84.0	8	10.7	4	5.3
Pregunta 3: ¿Los emprendedores establecen estrategias de captación y/o diversificación de fondos para favorecer la sostenibilidad económica de los emprendimientos?	62	82.7	6	8.0	7	9.3
Pregunta 4: ¿La información económico-financiera de los emprendimientos es pública y accesible para los diferentes grupos de interés?	61	81.3	7	9.3	7	9.3
Pregunta 5: ¿Los emprendedores aplican criterios de economía, eficacia y eficiencia para el desarrollo de sus emprendimientos?	70	93.3	2	2.7	3	4.0

Pregunta 6: ¿Los emprendedores cuentan con un sistema de control de la información económica que les permita ordenar los documentos financieros en base al emprendimiento, así como encontrarlos de forma rápida y sencilla una vez que hayan sido archivados?	72	96.0	1	1.3	2	2.7
Pregunta 7: ¿Los emprendedores registran sus movimientos económicos en base a las Normas Ecuatorianas de Contabilidad (NEC) generalmente aceptadas?	69	92.0	3	4.0	3	4.0
Pregunta 8: ¿Los emprendedores tienen en cuenta la información que aportan los estados financieros finales a la hora de tomar decisiones operativas y de carácter estratégico?	71	94.7	1	1.3	3	4.0
Pregunta 10: ¿Los emprendedores utilizan habitualmente herramientas de previsión y planificación financiera?	69	92.0	2	2.7	4	5.3
Pregunta 11: ¿Los emprendedores elaboran su presupuesto anual realizando previamente una estimación de inversiones y gastos y una estimación de ingresos?	73	97.3	2	2.7	0	0.0
Pregunta 12: ¿Los emprendedores analizan las posibles tensiones generadas entre sus cobros y pagos, a través del presupuesto de tesorería, conoce el nivel de liquidez de ese período y actúa en base al déficit o superávit de su tesorería?	69	92.0	3	4.0	3	4.0
Pregunta 13: ¿Los emprendedores analiza las causas y consecuencias de las desviaciones o desajustes entre lo presupuestado y lo realmente acontecido?	68	90.7	4	5.3	3	4.0

Nota. Esta tabla muestra los resultados de la encuesta aplicada en abril y mayo de 2018.

Fuente: Elaboración propia

La percepción que tienen los encuestados sobre la gestión económico-financiera, se presenta a continuación:

A la pregunta 1: Con un 82.7% han confirmado que nunca se implican y participan activamente en la gestión económico-financiera de los emprendimientos y, tan sólo el 9.3% ha manifestado que siempre.

A la pregunta 2: Queda ratificado con el 84% que no se realiza análisis de viabilidad económico-financiera en los emprendimientos, mientras que el 5.3% ha señalado que siempre.

A la pregunta 3: El 82.7% sostiene que jamás se establecen estrategias de captación y/o diversificación de fondos para favorecer la sostenibilidad económica de los emprendimientos, el 9.3% sustenta que siempre.

A la pregunta 4: Un 81.3% corrobora que la información económico-financiera nunca es pública y accesible para los diferentes grupos de interés, mientras que el 9.3% sostiene que siempre.

A la pregunta 5: Con un 93.3% queda sustentado que no se aplica criterios de economía, eficacia y eficiencia para el desarrollo de los emprendimientos, mientras que un 4.0% ha respondido que siempre.

A la pregunta 6: El 96% ratifica que no cuentan con un sistema de control de la información que les permita ordenar los documentos financieros de los emprendimientos, entre tanto el 2.7% ha reconocido que siempre.

A la pregunta 7: Con un 92% revalidan que no se registran los movimientos económicos en base a las Normas Ecuatorianas de Contabilidad (NEC) generalmente aceptadas, tan solo el 4% ha manifestado que siempre.

A la pregunta 8: El 94.7% confirma que nunca tienen en cuenta la información que aportan los estados financieros a la hora de tomar decisiones operativas y de carácter estratégico, mientras que el 4% ha revelado que siempre.

A la pregunta 10: En un 92% reconocen que no se utiliza herramientas de previsión y planificación financiera, un 4.0% ha reconocido que siempre.

A la pregunta 11: Ratifican el 97.3% que jamás se elabora un presupuesto anual realizando previamente una estimación de inversiones y una estimación de gastos, a esta pregunta ningún encuestado ha contestado que siempre,

A la pregunta 12: Un 92% considera que nunca se analizan las posibles tensiones generadas entre sus cobros y pagos, apenas un 4% han indicado que siempre.

A la pregunta 13: El 90.7% corrobora que no se estudian las causas y consecuencias de las desviaciones o desajustes entre lo presupuestado y lo realmente acontecido, tan sólo el 4% ha señalado que siempre.

RESULTADOS

Como resultado de lo anterior, se evidencia la ausencia de gestión económico-financiera en los emprendimientos que se desarrollan en las localidades del cantón Santa Clara, provincia de Pastaza, lo que no les permite realizar una mejor

administración de los recursos financieros con que estos cuentan, para su posterior rendición de cuentas sobre la gestión de estos fondos.

Todo lo anterior, impide un mejor desarrollo de cada uno de los emprendimientos de la economía popular y solidaria en el caso de estudio y, como consecuencia, la tasa de empleo adecuado/pleno alcanzó tan sólo el 19%, la del subempleo el 21.3% y, en un porcentaje elevado la del desempleo con el 59%, ver “Figura 2”.

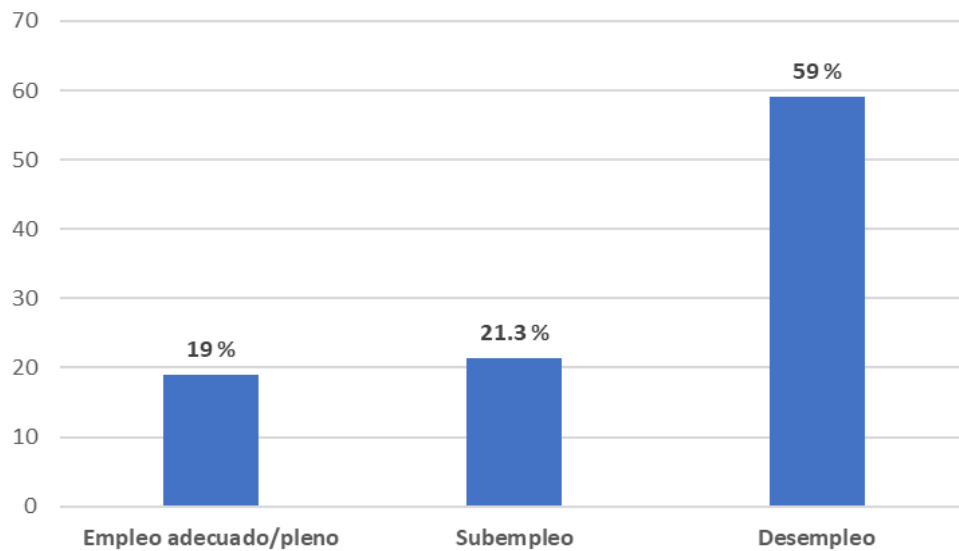


Figura 2. Empleo adecuado/pleno, subempleo y desempleo. Nota. El gráfico representa la tasa de empleo/pleno, subempleo y desempleo. Fuente: Elaboración propia a partir del GAD parroquial rural San José, 2015.

En el empleo adecuado/pleno, se hallan las personas con empleo que durante la semana de referencia perciben ingresos laborales iguales o superiores al salario mínimo, trabajan igual o más de 40 horas a la semana, independientemente del deseo y disponibilidad de trabajar horas adicionales; los subempleados, son las personas con empleo que, durante la semana de referencia, percibieron ingresos inferiores al salario mínimo, trabajaron menos de la jornada legal, y tienen el deseo y disponibilidad de trabajar horas adicionales; y, los desempleados, constituyen aquellas personas de 15 años y más que, en el período de referencia, no estuvieron empleados (INEC, 2017).

Debido a la falta de empleo, los habitantes de las localidades de la parroquia rural San José, no han logrado generar ingresos, pues, con estos podrían adquirir bienes y servicios para satisfacer sus necesidades básicas, mejorar su calidad de vida y, sobre todo, disminuir la pobreza por necesidades insatisfechas que, según el GAD parroquial rural San José en 2015 alcanzó el 96.7%.

DISCUSIÓN

La pobreza por necesidades básicas insatisfechas es una medida multidimensional desarrollada en los años 80 por la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (INEC, 2019), pues, este método abarca cinco dimensiones y, dentro de cada uno, existen indicadores que miden privaciones como:

- a. Capacidad económica.** El hogar se considera privado de esta dimensión si: i) los años de escolaridad del jefe (a) de hogar es menor o igual a 2 años y, ii) existen más de tres personas por cada persona ocupada del hogar.
- b. Acceso a educación básica.** El hogar se considera privado en esta dimensión si: existen en el hogar niños de 6 a 12 años de edad que no asisten a clases.
- c. Acceso a vivienda.** El hogar está privado si: i) el material del piso es de tierra u otros materiales o, ii) los materiales de las paredes son de caña, estera u otros.
- d. Acceso a servicios básicos.** La dimensión considera las condiciones sanitarias de la vivienda. El hogar es pobre si: i) la vivienda no tiene servicio higiénico o si lo tiene es por pozo ciego o letrina o, ii) si el agua que obtiene la vivienda no es por red pública o por otra fuente de tubería.
- e. Hacinamiento.** El hogar se considera pobre si la relación de personas por dormitorio es mayor a tres.

CONCLUSIONES

La economía popular y solidaria se ha convertido en un importante aliado de los emprendedores de las localidades de la parroquia rural San José; sin embargo, no ha logrado calar en los emprendimientos. Los emprendimientos de la economía popular y solidaria carecen de gestión económico-financiera, lo que no ha permitido que se transparente la gestión de los recursos obtenidos de los sectores público y privado.

La ausencia de gestión económico-financiera, constituye una limitante para el desarrollo de los emprendimientos generados, lo que no ha coadyuvado para que se creen nuevas fuentes de empleo y, con ello, se generen nuevos ingresos en la población. Los emprendedores de la economía popular y solidaria deben rendir cuentas de la gestión de los fondos obtenidos, mostrando su información económico-financiera, sus procesos de gestión y control de forma abierta y clara.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Coraggio, J. L., Arancibia, M. I., y Deux, M. V. (2010). Guía para el Mapeo y Revelamiento de la Economía Popular Solidaria en América Latina y Caribe. https://base.socioeco.org/docs/gu_a_para_mapeo_y_relevamiento_eps_en_lac.pdf
- GAD parroquial San José (2015). Actualización del Plan de Desarrollo y Ordenamiento Territorial. http://app.sni.gob.ec/sni-link/sni/PORTAL_SNI/data_sigad_plus/sigadplusdiagnostico/1660013310001_1660013310001_DIAGNOSTICO_PDyOT_SAN_JOSE_15-05-2015_23-02-40.pdf
- Gaiger, L. (2011). Emprendimientos económicos solidarios. https://dhls.hegoa.ehu.eus/uploads/resources/5472/resource_files/Gaiger_Emprendimientos_ecosol.pdf
- Gavilán, B., Guezuraga, N., y Beitia, P. (2008). Guía básica para la gestión económico-financiera en organizaciones no lucrativas. https://www.solucionesong.org/ficheros/4c74d8a305f94/guia_gestion_economic_a_financiera_ONLs_Bizkaia.pdf
- Hernández, R., Fernández, C. y Baptista, M. (2014). Metodología de la Investigación (6ª. Ed.). <https://www.uca.ac.cr/wp-content/uploads/2017/10/Investigacion.pdf>
- Indexmundi. (2006). Tasa de desempleo (%) Ecuador. <https://www.indexmundi.com/g/g.aspx?c=ec&v=74&l=es>
- INEC (2010). Población y Demografía. <https://www.ecuadorencifras.gob.ec/censo-de-poblacion-y-vivienda/>
- INEC (2017). Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo. http://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/EMPLEO/2017/Diciembre/122017_M.Laboral.pdf
- INEC (2019). Pobreza por Necesidades Básicas Insatisfechas. <http://www.ecuadorencifras.gob.ec/pobreza-por-necesidades-basicas-insatisfechas/>
- INEC. (2011). Pobreza y desigualdad en el Ecuador. <https://www.planificacion.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2012/11/POBREZA-Y-DESIGUALDAD-EN-EL-ECUADOR-2011.pdf>
-

INEC. (2017). Reporte de Economía Laboral. <https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/EMPLEO/2017/Diciembre/Informe%20Economia%20laboral-dic17.pdf>

INEC. (2017). Reporte de pobreza y desigualdad. <https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/POBREZA/2017/Junio/Informe%20pobreza%20y%20desigualdad%20-%20jun%202017%2014072017.pdf>

LOEPS (2011). Registro Oficial No. 444. Quito, Ecuador: Editora Nacional.

Secretaría Nacional de Planificación y Desarrollo (2017). Plan Nacional para el Buen Vivir. <https://www.gobiernoelectronico.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2017/09/Plan-Nacional-para-el-Buen-Vivir-2017-2021.pdf>

Toledo, C. (2011). Manual de conceptos básicos de gestión económico-financiera para personas emprendedores. <https://docplayer.es/17848204-Manual-de-conceptos-basicos-de-gestion-economico-financiera-para-personas-emprendedoras.html>